



Familia Profesional de Comercio y Marketing

CICLO FORMATIVO DE GRADO MEDIO

ACTIVIDADES COMERCIALES

MÁS INFORMACIÓN Y MATRÍCULA EN I.E.S. ZORRILLA

Plaza San Pablo nº 3 • 47011 Valladolid • Telf.: 983 35 50 90 • www.ieszorrillafp.es

Ciclos Formativos de Grado Medio (mañana o tarde)

- ACTIVIDADES COMERCIALES

Ciclos Formativos de Grado Superior (tarde)

- COMERCIO INTERNACIONAL (presencial)
- TRANSPORTE Y LOGÍSTICA (presencial)
- TRANSPORTE Y LOGÍSTICA (online)

BOLSA DE EMPLEO Y ORIENTACIÓN PROFESIONAL

PROGRAMAS EUROPEOS: LEONARDO DA VINCI Y ERASMUS

MODALIDADES: Prácticas de alumnado de grado medio, superior y titulados. Movilidad de personal docente para formación. Países: Alemania, Italia, Reino Unido, Holanda, Polonia, Rumanía y Francia.

PREMIOS EN PROGRAMAS EUROPEOS

- Premio a la Calidad de la movilidad Leonardo Da Vinci 2006. "Insight into food marketing in Heidenheim". Alemania.
- Premio a la Calidad e Innovación en Formación Profesional de la Dirección General de Formación Profesional en 2011. "Español como Recurso Económico", Rumanía.

PROYECTOS DE INNOVACIÓN

- Proyecto: mejornosvemos.com. Ciclo de Grado Medio.
- Proyecto: la fuerza de la FP de la Dirección General de FP, junto a 89 centros de FP de España.
- Proyecto: aula empresa Castilla y León



MINISTERIO DE EDUCACIÓN, CULTURA Y DEPORTE

Programa financiado por el Ministerio de Educación, Cultura y Deportes y cofinanciado por el Fondo Social Europeo

IES ZORRILLA FP

COMERCIO Y MARKETING | VALLADOLID



Pza San Pablo, nº 3 - Valladolid | ESPAÑA - 47011 | Tlf: 983 355 090 | www.ieszorrilla.centros.jcyl.es

TITULACIÓN OFICIAL QUE OBTENDRÁS:

TÉCNICO EN ACTIVIDADES COMERCIALES

DURACIÓN: 2000 HORAS (380 DE PRÁCTICAS EN EMPRESAS)

MÓDULO	H.	H. AÑO
PRIMER CURSO		
•MARKETING EN LA ACTIVIDAD COMERCIAL	5	165
•GESTIÓN DE COMPRAS	4	132
•DINAMIZACIÓN DEL PUNTO DE VENTA	6	198
•PROCESOS DE VENTA	4	132
•APLICACIONES INFORMÁTICAS PARA EL COMERCIO	4	132
•INGLÉS	4	132
•FORMACIÓN Y ORIENTACIÓN LABORAL	3	99
SEGUNDO CURSO		
•GESTIÓN DE UN PEQUEÑO COMERCIO	8	168
•TÉCNICAS DE ALMACÉN	7	147
•VENTA TÉCNICA	5	105
•SERVICIOS DE ATENCIÓN COMERCIAL	5	105
•COMERCIO ELECTRÓNICO	5	105
•FORMACIÓN EN CENTROS DE TRABAJO (FCT)*		380

(*) Se desarrollará durante el tercer trimestre del segundo curso en convocatoria ordinaria

ACTIVIDADES QUE SE REALIZAN

APRENDERÁS A:

- Atender al cliente.
- Crear una tienda virtual.
- Escaparatismo.
- Diseñar carteles.
- Vender productos y servicios en establecimiento y por Internet.
- Recepcionar, controlar y valorar la mercancía en el almacén.
- Preparar lineales de productos.
- Manejar el terminal punto de venta (TPV).
- Realizar cobros y pagos.
- Administrar y gestionar un pequeño comercio.

REQUISITOS DE ACCESO

ACCESO DIRECTO:

- Poseer el título de Graduado en Educación Secundaria Obligatoria o de un nivel académico superior.
- Otras titulaciones: Técnico auxiliar o 2º curso de BUP.

ACCESO MEDIANTE PRUEBA:

- Prueba de acceso a la Familia Profesional de Grado Medio.
- Prueba de acceso a la Universidad para mayores de 25 años.

SALIDAS PROFESIONALES

Vendedor en tienda y online, información y atención al cliente, cajero, reponedor, operador de call-center, administrador de contenidos on-line, gerente de pequeño comercio, jefe de almacén, técnico en gestión de stocks,...



EL I. E. S ZORRILLA DISPONE DE UNA BOLSA DE TRABAJO PARA LOS ALUMNOS QUE FINALICEN ESTOS ESTUDIOS

SEGUIR ESTUDIANDO

- Bachillerato.
- Compaginar Bachillerato con este Ciclo.
- Prueba de acceso a Ciclos Formativos de Grado Superior.
- Acceso directo a cualquier otro Ciclo de Grado Medio.

Más información:

<http://ieszorrillafp.es/>

<http://www.todofp.es/>

<http://ieszorrilla.centros.educa.jcyl.es/sitio/>