

C.F.G.M

ACTIVIDADES COMERCIALES

2000 HORAS



1. Acceso

Acceso directo, posesión

- Graduado en ESO o nivel académico superior.
- Título FP Básica.
- Título de Técnico o de Técnico Auxiliar o equivalente
- Superado segundo de BUP
- Superado la prueba de acceso a la Universidad para mayores de 25 años.

Acceso mediante prueba

- tener al menos 17 años cumplidos



3. Trabajar

- Vendedor / vendedora.
- Representante comercial.
- Promotor / promotora.
- Televendedor / televendedora.
- Venta a Distancia.
- Teleoperador / teleoperadora (Call - Center).
- Información/atención al cliente.
- Cajera / cajero; reponedor / reponedora.
- Operador / operadora de contact-center.
- Administrador / administradora de contenidos on-line.
- Comerciante de tienda.
- Gerente de pequeño comercio.
- Técnica / técnico en gestión de stocks y almacén.
- Jefa / jefe de almacén.
- Responsable de recepción de mercancías.
- Responsable de expedición de mercancías.
- Técnica / técnico en logística de almacenes.
- Técnica / técnico de información/atención al cliente en empresas.

2. Plan de Formación

- Marketing en la actividad comercial.
- Gestión de un pequeño comercio.
- Técnicas de almacén.
- Gestión de compras.
- Venta técnica.
- Dinamización del punto de venta.
- Procesos de venta.
- Aplicaciones informáticas para el comercio.
- Servicios de atención comercial.
- Comercio electrónico.
- Inglés.
- Formación y orientación laboral.
- Formación en centros de trabajo.



4. Seguir estudiando

- Cursos de especialización profesional
- Otro ciclo de Formación Profesional
- El Bachillerato en cualquiera de sus modalidades

5. Proyectos

Aula Empresa

Aula de Emprendimiento

Erasmus +

Redimensionamiento de la FP



Bilingüismo experimental



I.E.S. Zorrilla Valladolid

